

VENTAS B2B

FUERA DE LA CAJA

Acelera tus ventas B2B con tácticas poderosas, actuales y digitales fuera de la caja. Genera esos cierres de alto valor que buscas este 2023.

PERLA BUENROSTRO

Fundadora y Directora General de Bolder Group. Es experta en comercio internacional, género y emprendimiento, con una trayectoria de 20 años. Su pasión es desarrollar negocios con perspectiva de género, convirtiendo sobre todo a empresarias en proveedoras y socias de negocios de medianas y grandes empresas.



CARACTERÍSTICAS

Este taller está diseñado para que prospectes, segmentes y abordes a tus clientes de forma innovadora, con enfoque de cadena de valor, sostenibilidad y género. Piensa e implementa una estrategia fuera de la caja para que te conviertas en proveedor de medianas y grandes empresas y obtengas incluso encuentres el financiamiento necesario. El taller pone especial atención en herramientas digitales actuales como CRM, Whatsapp y LinkedIn para tus ventas B2B.

CONTENIDO

- Análisis y oportunidades en las cadenas de valor en las que participas con tu empresa o negocio.
- Alianzas, clientes y competencia: qué hacer con cada uno para potenciar ventas.
- Financiamiento fuera de la caja.
- Los mandamientos de LinkedIn para ser proveedor@ de medianas y grandes.
- CRM, tu mejor aliado para una gestión asertiva de tus leads.
- WB, el asistente en ventas que tod@s necesitamos.

IMPLEMENTACIÓN

Jueves 2 y viernes 3 de agosto
5:00 a 8:00 pm (hora CDMX).

2 sesiones de 3 hrs. cada una
por Zoom.

Costo: \$1,900 IVA incluido.
Certificado de participación.

BOLDER

GROUP